



Hamann International Logistics is een ambitieuze Belgische organisatie die wegvervoer-, lucht-, zeevracht en logistieke activiteiten organiseert en uitvoert voor toonaangevende internationale bedrijven uit verschillende sectoren. Met 240 enthousiaste en ervaren medewerkers, een duidelijke visie en strategie & een sterke focus op klanten en oplossingen slagen we erin te groeien en onze dienstverlening verder af te stemmen op de wensen van onze klanten. Meer info vind je op onze website [www.hamann.be](http://www.hamann.be).

Momenteel zijn we op zoek naar een ervaren (m/v):

## **Regional Sales Manager**

### Functie

Samen met jouw collega's van het commerciële team slaag je erin om de bestaande klantenportefeuille van Hamann International Logistics verder uit te breiden. Door actieve prospectie en het aanspreken van jouw reeds opgebouwd netwerk open je deuren bij bedrijven en ben je op de hoogte van interessante projecten die leiden tot nieuwe klanten en geslaagde deals. Hiervoor analyseer je marktgegevens, stel je een gericht prospectieplan op en onderneem je de nodige acties die leiden tot het behalen van de vooropgestelde targets. Je bent dé contactpersoon voor bedrijven die interesse hebben in de toegevoegde waarde die Hamann International Logistics kan bieden.

### Profiel

- Prospectie en het binnenhalen van nieuwe contracten & klanten in een B-to-B omgeving bezorgen jou een ongelofelijke voldoening;
- Als Bachelor of Master heb je reeds enkele jaren externe verkoopservaring opgedaan in de logistieke en/of transportsector. De resultaten die je reeds behaalde benadrukken jouw gedrevenheid, professionalisme en enthousiasme;
- Je kan zowel zelfstandig als in team werken op een pro-actieve & no-nonsense manier;
- Je communiceert vlot in het Nederlands, Engels en Frans. Duits is plus.
- Je bent sterk onderlegd in het gebruik van de gangbare MS Office programma's.

### Aanbod

Hamann International Logistics biedt een uitdagende en cruciale functie in een dynamisch en sterk groeiend logistiek bedrijf met duidelijke ambities. Je krijgt de ruimte en het vertrouwen om deze functie zelfstandig op te nemen en je verder te ontplooiën. Je kan rekenen op een competitief salarispakket met extra legale voordelen. Tenslotte word je professioneel ondersteund door collega's en de organisatiemiddelen die toelaten op een aangename manier succesvol te worden/zijn.

De vlotte bereikbaarheid (gelegen aan afrit Wetteren - E40) van Hamann is een absolute troef!



Solliciteren? Heel graag!

Hamann International Logistics nv  
T.a.v. Katrien Librecht  
Industriezone 1 – Vantegemstraat 3  
B - 9230 Wetteren  
E-mail: [hr@hamann.be](mailto:hr@hamann.be)