

Als strategische dochterorganisatie van een sterk groeiend Belgisch logistiek bedrijf (www.hamann.be) organiseert Hamann International Logistics BV Venlo wegvervoer-, logistieke en luchtvrachtactiviteiten en voert deze uit voor toonaangevende bedrijven uit verschillende sectoren. Meer info vind je op onze website www.hamann.be.

Voor onze Nederlandse vestiging, gesitueerd in NL 5928 Venlo, willen we ons enthousiast en ervaren team uitbreiden met een (m/v) :

COMMERCIEEL MANAGER

Functie

In samenspraak met de Branch Manager en de Belgische directie bepaal je de commerciële strategie van Hamann International Logistics BV. Deze strategie vertaal je in een commercieel plan met concrete doelstellingen, acties en initiatieven.

Door intensieve contacten binnen jouw -reeds opgebouwd- netwerk slaag je erin de dienstverlening van de organisatie verder af te stemmen op actuele opportuniteiten binnen de markt en verwachtingen van (potentiële) klanten.

Via actieve prospectie, gerichte commerciële acties en het succesvol onderhandelen van nieuwe en bestaande contracten breid je onze activiteiten verder uit. Je identificeert en benadert potentiële klanten op een gestructureerde en vanzelfsprekend professionele manier.

In dialoog met jouw gesprekspartners stel je onze geïntegreerde logistieke dienstverlening voor en reik je creatieve oplossingen aan. Je beantwoordt tenders, communiceert een correcte prijszetting en onderhandelt contracten die je ook sluit.

Samen met collega's streef je naar klantentevredenheid en win-win-samenwerkingen die ook op lange termijn bestendig worden.

Profiel

Je genoot een hogere opleiding (in een commerciële of logistieke richting) en hebt reeds een gedegen commerciële (bij voorkeur leidinggevende) ervaring opgedaan in de logistieke of een aanverwante sector. Onder andere door jouw kennis, klantgerichtheid, enthousiasme en uitstraling slaag je erin (potentiële) klanten te overtuigen en te binden aan het bedrijf.

- Competenties -

Zin voor initiatief en ondernemerschap; sociaalvaardig en sterk in het opbouwen van relaties (met klanten, collega's en partners); gedreven door resultaten en oplossingen; teamplayer die ook autonoom kan werken; sterke organisatorische en analytische vaardigheden; vlot in het gebruik van gangbare MS Office programma's; vlotte communicator in zowel Nederlandse als Engelse taal, kennis Duits / Frans is plus.



Aanbod

- Een strategische functie met duidelijke doelstellingen en ruime verantwoordelijkheden;
- Doorgroeimogelijkheden in een ambitieuze en professionele omgeving;
- Competitief salaris, aangevuld met bedrijfswagen en andere voordelen.

Interesse? Aarzel niet en bezorg ons jouw cv (en motivatie)!

Hamann International Logistics nv
t.a.v. Katrien Librecht
Vantegemstraat 3
B - 9230 Wetteren

E-mail: k.librecht@hamann.be
Telefonisch: +32 9 333 77 77

Heb je vragen? Aarzel niet om contact op te nemen met onze Branch Manager Leon Peeters; hij beantwoordt deze vragen met plezier en gaat graag in gesprek met jou! Je kan hem bereiken via l.peeters@nl.hamann.be of mobiel via +31 652 08 65 05

Graag tot binnenkort!